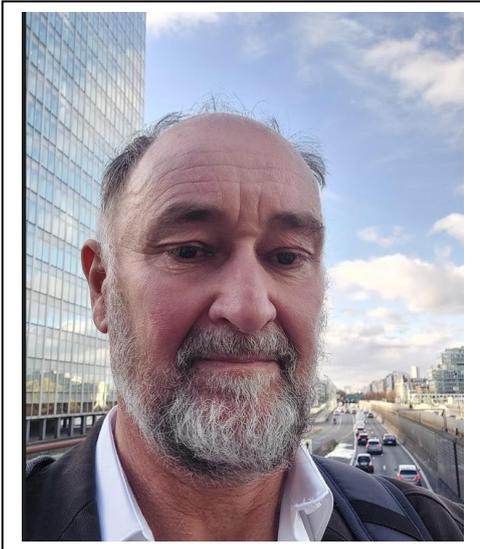


René Schmitt

Chef de marché de la rénovation en résidentiel
BDR thermea France (marques DeDietrich, Chappée & Oertli)
57, rue de la Gare F-67580 Mertzwiller
Tél. 0033/03 90 55 29 13 Mob. 0033 6 74 41 03 67
rene.schmitt@bdrthermea.fr

Mertzwiller, le 18/11/2022



Mr Richard Loyen

Objet : candidature pour le renouvellement du siège d'administrateur d'Enerplan

Monsieur,

Mon siège d'administrateur arrivant à échéance lors de la prochaine assemblée générale je me permets de vous soumettre ma candidature pour une nouvelle mandature au sein du conseil d'administration d'Enerplan comme représentant du ST.

Actuellement chef de marché résidentiel chez BDR Therméa France pour les marques De Dietrich, Chappée et Oertli, j'ai grandi avec le solaire chez De Dietrich : quasi tout le programme solaire a été élaboré par mes soins pour nos marques. Ma carrière professionnelle m'a amenée à occuper différents postes dans divers domaines toujours liés à la technique ou au commerce et à la chaleur renouvelable dont le solaire thermique et nouvellement photovoltaïque.

Soutenir la force de vente était, et reste toujours, primordial et journalier dans un domaine complètement nouveau pour l'entreprise aux débuts de cette activité. Aussi ai-je, et fais toujours, élaboré les bases des supports techniques et surtout commerciaux actuellement pour nos installateurs, distributeurs et nos commerciaux de l'ensemble de nos solutions de chauffage, climatisation et confort ecs. Aujourd'hui ma fonction devient plus stratégique avec une mission plus pro active vers les évolutions de nos solutions de chauffage du futur où les Enr prennent une part de plus en plus importante. Le solaire thermique est une solution qui mérite d'être défendue dans ce contexte et nous l'avons pleinement inclus dans notre vision

du futur. Etre en amont du besoin de nos marchés internationaux et l'ensemble de nos marques dans le domaine des Enr et proposer les produits adéquats pour nos solutions sont mes objectifs journaliers.

Fort de cette expérience, je maîtrise parfaitement les systèmes de chauffage avec des Enr, et surtout hybrides avec comme base la chaleur solaire. J'ai validé tous les projets dans le collectif durant plus de 10 ans et suivi plus d'un problème sur le terrain. Savoir comment faire fonctionner, transporter, monter, utiliser et le cas échéant dépanner les produits solaires voici les bases techniques de ma candidature.

Etant à la base de l'argumentation de notre force commerciale, des argumentaires ou documents quels qu'ils soient pour promouvoir les solutions ecs et/ou de chauffage avec des Enr et spécialement le solaire me donne cet acquis commercial pour prétendre savoir comment faire pour prescrire et vendre du solaire.

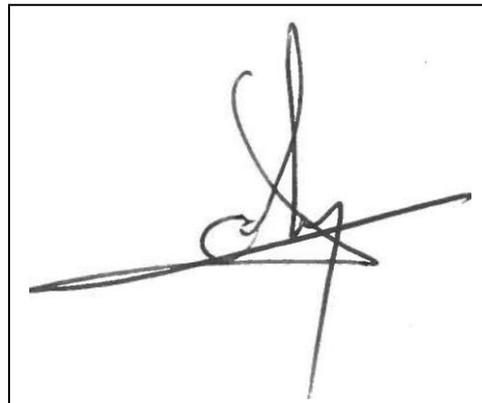
Mes contacts réguliers pour ne pas dire journaliers avec les intervenants sur le terrain (installateurs, grossistes, importateurs, prescripteurs, constructeurs de maisons, ...) lors d'échanges durant mes visites sur le terrain, les foires, les formations ou autres me confortent dans ma vision et mes appréhensions de nos marchés et de leurs besoins.

De par mes mandats électoraux, je peux apporter une vision bien différente de celle professionnelle qui me semble également être importante pour pouvoir juger de l'impact et de l'avenir de la filière solaire au niveau des collectivités.

Enfin, je suis persuadé que le groupe BDR en tant que généralistes du chauffage et qu'acteur majeur dans le domaine du chauffage et des Enr en France mérite son représentant au sein du conseil d'administration d'Enerplan pour la représentation de la thématique chaleur solaire.

Bien cordialement,

René SCHMITT

A handwritten signature in black ink, enclosed in a rectangular box. The signature is stylized and appears to be 'René Schmitt'.